



PARTENAIRE LOGES

BENOÎT LECAT, AUX PREMIÈRES LOGES

Rencontre avec Benoît Lecat, directeur général du groupe Delta assurances, et partenaire de l'Open 13 Provence.

Comment a débuté votre histoire avec l'Open 13 Provence ?

Entre Delta assurances et l'Open 13, c'est une histoire qui a débuté il y a maintenant 19 ans ! Quelques années après la création de ce tournoi, nous avons souhaité nous engager auprès de Jean-François Caujolle et le soutenir dans cette volonté d'animer le territoire au travers d'un événement sportif. Cet événement est d'ailleurs devenu bien plus que cela. C'est aussi un véritable rendez-vous business. C'est pourquoi depuis le début nous disposons d'une loge. Qu'il s'agisse de la performance sportive ou encore des prestations proposées par les organisateurs, la qualité est au rendez-vous.

La semaine de l'Open 13 Provence, c'est un moment particulier dans la vie de votre entreprise ?

Tout à fait ! Dès janvier les équipes bloquent leurs agendas et savent que la « semaine de l'Open 13 » est un moment important dans le calendrier de nos événements. Chaque année, nous invitons nos clients, prospects, partenaires ou toutes autres relations professionnelles avec qui nous souhaitons partager un moment privilégié. Pendant une semaine, nous invitons à déjeuner ou à dîner une centaine d'entreprises. C'est une superbe occasion d'échanger différemment. C'est aussi l'occasion pour nos clients de se rencontrer, et ça on adore. Nous sommes friands de ces moments d'échanges entre clients. Des synergies émergent, des relations se créent, des affaires se font. C'est dans notre ADN d'aider nos clients à trouver des leviers de croissance, de business. L'Open 13 fait partie de ces rendez-vous pendant lesquels il se passe de belles choses avec nos clients.

Qu'est-ce qui fait la différence par rapport aux autres tournois de tennis ou aux autres événements sportifs ?

Probablement ce parfait mélange entre sport et business, tout en restant convivial et détendu. Le tournoi de tennis reste central et de belles têtes d'affiche participent chaque

année, offrant ainsi de beaux matchs. Pour les plus passionnés, c'est essentiel. Autour de cela, l'Open 13 propose des prestations qui facilitent véritablement l'échange et le business. Pendant une semaine, les acteurs de l'économie territoriale s'y retrouvent et tout le monde est heureux de

« L'OPEN 13 FAIT PARTIE DE CES RENDEZ-VOUS PENDANT LESQUELS IL SE PASSE DE BELLES CHOSES AVEC NOS CLIENTS. »

s'y croiser. Tout en étant professionnelle, l'ambiance est décontractée, chaleureuse et propice aux discussions.

Quels sont les joueurs ou les matches qui vous ont le plus marqué au fil des différentes éditions du tournoi ?

J'ai toujours adoré l'attitude de Tsonga sur le cours, avec le public, les ramasseurs de balles, les bénévoles... Il est très respectueux, toujours un petit mot sympa, ça a l'air d'être un super mec... C'est un bon exemple pour nos enfants. Lors de l'édition 2009, Tsonga avait battu Djokovic en demi-finale. Ce match avait été d'une intensité incroyable. Il avait ensuite remporté le tournoi en battant en finale Llodra. Ce sont de superbes souvenirs avec de belles émotions.