



Véronique CEZARD,
Directrice Commerciale en
Risques Financiers

Le reverse factoring, clé d'une bonne relation entre l'entreprise et ses fournisseurs.

La conjoncture actuelle liée aux enjeux d'approvisionnement, aux pénuries des composants, aux coûts de l'énergie, des transports, plus que jamais exposée par la crise du Covid, et plus récemment la guerre en Ukraine, nous invite à repositionner la relation fournisseurs, poste stratégique et créateur de valeur.

Le reverse factoring est une solution de financement proposée par Delta assurances. Ce dispositif vous permet de régler comptant vos factures fournisseurs et ainsi d'optimiser la relation entreprise-fournisseurs. Véronique CEZARD, Directrice Commerciale en Risques Financiers, nous dit comment.

Le reverse factoring ou une meilleure gestion de la trésorerie

La relation tripartite entreprise, factor et fournisseur, profite à la fois au fournisseur et à l'entreprise. Pourquoi ?

En adoptant le reverse factoring, le fournisseur obtient la garantie de paiement immédiat dès la livraison de la marchandise. Au-delà d'éloigner le fournisseur de tout risque d'impayés, le paiement sans délai possède un avantage non négligeable, celui d'améliorer la trésorerie.

D'autre part, les délais de remboursement à destination du factor peuvent être plus importants que ceux des fournisseurs.

L'acheteur bénéficie grâce au reverse factoring d'un outil de fidélisation de ses principaux fournisseurs, mais également utile pour négocier de meilleures conditions de paiement, avec pour conséquence directe : la diminution du besoin en fond de roulement.



Le reverse factoring, ou affacturage inversé, est désormais accessible aux PME et aux ETI. Nos experts en conseil en financement et en risques financiers sauront évaluer la pertinence de mettre en place cette solution pour financer votre poste fournisseur : une stratégie d'achat peut se montrer profitable pour vos structures comme pour vos fournisseurs stratégiques.

Véronique CEZARD

Pourquoi le reverse factoring est un outil de financement de l'économie réelle ?

L'émergence du reverse factoring nous incite à reconsidérer le poste fournisseurs au-delà des simples notions d'achat et d'approvisionnement, mais surtout à le replacer au cœur de la relation client. La conjoncture économique actuelle implique de construire une dynamique vertueuse entre l'entreprise et ses fournisseurs. Un contexte qui met par ailleurs en lumière le rôle décisif des PME et ETI dans l'économie réelle. Le reverse factoring, s'ouvrant désormais aux petites et moyennes entreprises, devient donc un véritable outil de financement de cette économie.



www.delta-assurances.fr